




## Diego Favaro

**Data di nascita:** 06/08/1964


**Nazionalità:** Italiana

**Sesso:** Maschile

### CONTATTI

 Contrada Del Gatto, 10,  
30033 Noale (VE), Italia  
**(Abitazione)**

 [favaro.di@gmail.com](mailto:favaro.di@gmail.com)

 (+39) 3663334040

### ESPERIENZA LAVORATIVA

**01/01/2020 - ATTUALE** Sesto San Giovanni (Milano), Italia

#### Key Account Manager Abbott Rapid Dignostics

Gestione Account Ospedalieri e Retailers per le Aree Veneto, Friuli VG, Trentino AA, Emilia Romagna, Marche.

- Key Account Manager divisione malattie infettive e microbiologia, segmento ospedaliero e laboratorio analisi cliniche pubblico e privato (Batteriologia, Parassitologia, Virologia)
- Key Account Manager divisione POCT nel segmento ospedaliero (Ostetricia, Pediatria, Pronto Soccorso Emergency e Malattie Infettive)
- Key Account Manager gestione retailers e gestione appalti pubblici.

**Indirizzo** Viale Thomas Alva Edison 110, Edison Center Edificio C, 20099, Sesto San Giovanni (Milano), Italia

**01/12/2010 - 31/12/2019** Milano, Italia

#### Sales Account Rappresentative Alere/Abbott Rapid Diagnostics

Sales Account Rappresentative per Aree Veneto, Friuli VG, Trentino AA.

- Gestione clienti ospedalieri e laboratori analisi pubblici e privati divisione diagnostica microbiologica e cardiologica.
- Specialist Installazione strumentazioni POCT

**Indirizzo** Via Drizzagno 11, 30037, Milano, Italia

**01/03/1998 - 01/11/2010** Vicenza, Italia

#### Direttore Filiale Venezia Pulitalia SPA

- Gestione di 15 venditori professionisti area provincia di Venezia.
- Responsabile formazione Tecnico Scientifica personale di campo
- Gestione di ufficio con annesso deposito prodotti.
- Segmento Chimico Industriale.

**01/01/1994 - 28/02/1998** Noale, Italia

#### Agente immobiliare Me stesso (attività di Famiglia)

Amministrazione di attività di vendita o di locazione di immobili residenziali, commerciali o terreni per conto dei clienti.

- Capacità di esaminare le condizioni della proprietà e di valutare il valore al fine di offrire il miglior prezzo ai clienti.
- Negoziazione, composizione di contratti di vendita o contratti di affitto.
- Collaborazione con terzi al fine di realizzare gli obiettivi dichiarati durante le operazioni.
- Svolgimento ricerche per determinare la legalità di una vendita immobiliare prima che questa sia conclusa e assicurarsi che l'operazione non sia soggetta a controversie o restrizioni.

**01/01/1985 - 31/12/1993** Scorzè, Italia

#### Rappresentante di commercio Biomedical Service SRL

Rappresentante di Vendita nel settore della Diagnostica di Laboratorio per le Aree Triveneto

### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**1978 - 1981** Gazzera (Venezia), Italia

**Attestato di qualifica di Odontotecnico** Istituto Tecnico A. Volta

## COMPETENZE LINGUISTICHE

**LINGUA MADRE:** italiano

**Altre lingue:**

**inglese**

**Ascolto** A2

**Lettura** B1

**Scrittura** A1

**Produzione orale** B1

**Interazione orale** A2

---

*Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato*

## COMPETENZE DIGITALI

Social Network | Gestione autonoma della posta e-mail | Windows | Google | GoogleChrome | Padronanza del Pacchetto Office (Word Excel PowerPoint ecc) | Utilizzo del browser | CRM sales force | Android , IOS

---